



[Dom Maklerski BZ WBK](#) » [Taryfy i regulacje](#) » [Taryfa opłat i prowizji](#) » [Prowizja negocjowana](#)

PROWIZJA NEGOCJOWANA

W Domu Maklerskim BZ WBK możesz negocjować obniżenie prowizji w związku z realizacją transakcji o dużej wartości lub posiadaniem na rachunku znacznych aktywów.

KORZYŚCI:

- » **płacisz mniej**
Stawki prowizji negocjowanej są niższe niż podstawowe.
- » **stałe niższe stawki**
Przyznane stawki prowizji negocjowanej są stałe bez względu na wartość transakcji.
- » **elastyczność**
Możesz przejść z prowizji negocjowanej na liniową, jeśli jej stawka będzie dla Ciebie korzystniejsza.

Prowizja negocjowana od pojedynczych transakcji

W DM BZ WBK możesz negocjować prowizję od pojedynczych zleceń kupna i sprzedaży papierów wartościowych. Minimalna wartość transakcji, w przypadku której możesz negocjować prowizję wynosi 25.000 zł w przypadku akcji i 10.000 zł w przypadku obligacji. Proponowane przez nas stawki prowizji maleją sukcesywnie wraz ze wzrostem wartości transakcji.

Prowizja negocjowana od aktywów

Jeśli posiadasz na rachunku aktywa o wartości co najmniej 25.000 zł, możesz ubiegać się o prowizję negocjowaną. Prowizja negocjowana od aktywów przyznawana jest na czas określony, minimalnie do 3 miesięcy. Każdorazowo po upływie czasu, na który została przyznana, możesz wystąpić z wnioskiem o jej ponowne przyznanie lub o przyznanie prowizji liniowej, gdyby jej stawka była korzystniejsza od posiadanej prowizji negocjowanej. Korzystanie z prowizji negocjowanej od aktywów nie wyklucza możliwości negocjowania stawek prowizji od pojedynczych transakcji.

KOLEJNE KROKI:

- » Złóż wniosek o prowizję negocjowaną w Punkcie Obsługi Klientów, przez telefon lub Internet. Jeśli jesteś nowym Klientem, możesz otrzymać prowizję negocjowaną na podstawie aktywów na rachunku w dniu składania wniosku.

Złóż wniosek o prowizję negocjowaną od pojedynczej transakcji w Punkcie Obsługi Klientów lub przez telefon.